

Presales Sécurité Physique

Vous souhaitez rejoindre une société dynamique, leader sur son marché et disposant d'un large portefeuille de solutions ? Afin de soutenir une activité en forte croissance, nous sommes à la recherche d'un(e) **Presales Sécurité Physique**, qui sera en charge des activités de Telkea ICT et Telkea Telecom.

A propos de Telkea Group

Telkea ICT (anciennement *Téléphonie*), Intégrateur fondé en 1929 et disposant de l'agrément PSF, est un acteur historique en matière de Communications Unifiées, Réseaux d'Entreprise et Sécurité Physique. La plupart des services proposés sont également disponibles dans le cloud, hébergé au Luxembourg.

Telkea Telecom (anciennement *Netline*), Opérateur Telecom fondé en 1998, fournit des services de Connectivité, d'Accès Internet et de Communications Fixes & Mobiles. Disposant de ses propres Data Centres, Telkea Telecom propose également des services d'hébergement et cloud, opérés par les équipes PSF de Telkea.

Telkea Group, dont les deux entreprises sont le fer de lance au Luxembourg, est actif dans de nombreux secteurs d'activité - Finance, Secteur Public et Institutions Européennes, Santé, Hôtellerie, Industrie, Services – accompagnant les Grandes Entreprises comme les PME avec la même vision claire: Se poser en partenaire fiable, flexible et innovant dans les métiers de l'ICT et des télécom, en s'appuyant sur l'expertise et la qualité humaine de ses équipes.

Rôle et responsabilités

- Organisation
 - Vous ferez partie de l'équipe Presales Sécurité Physique dans l'organisation commerciale.
 - Vous serez un pivot entre l'activité commerciale et technique.
- Secteur d'activité
 - Vous serez en charge du portefeuille Sécurité Bâtiment : Alarme, Incendie, Contrôle d'Accès, Vidéo Surveillance, Gestion des Temps et Monitoring.
 - Les solutions seront installées chez les clients ou proposées en mode cloud.
 - Votre clientèle cible sera de type Petites & Moyennes Entreprises et Particuliers.
- Rôle principal
 - Présentation des solutions dans le Briefing Center de Telkea ou chez le client.
 - Analyse des besoins du client et conseil sur les solutions à mettre en œuvre.
 - Construction et rédaction de l'offre tant d'un point de vue produits que services.
 - Défense des offres en vue de leur signature.
- Flexibilité du rôle
 - En fonction du profil du candidat, le rôle pourra intégrer une orientation plus commerciale, c'est-à-dire avec plus d'autonomie dans la relation client ; ou plus technique, c'est-à-dire pouvant participer à / ou suivre des installations chez des clients.

Profil recherché

- Expérience de 5 à 10 ans dans une activité technico-commerciale en Sécurité des Bâtiments à destination des PME et particuliers.
- Connaissances et autonomie techniques sont requises.
- Expérience en systèmes d'Alarme requise.
- Expérience en contrôle d'Accès ou Vidéo Surveillance est un plus.
- Langues : **Français** est requis. L'anglais et le Luxembourgeois seront un plus.
- **Profil Technico-commercial, combinant la compétence technique et la capacité de communication.**
- Capacité de communication et de présentation (orale, écrite).
- Capacité d'écoute, d'analyse des besoins et de conseil.
- Capacité à élaborer des offres techniques et financières.
- Forte autonomie, parfaite gestion du temps.
- Dynamique et moteur dans le travail en équipe pluridisciplinaire.
- Recherche de la qualité, goût du challenge, volonté de se dépasser.

Ce que nous proposons

- Un package compétitif.
- Un cycle continu de formation et la possibilité d'évoluer dans l'entreprise.
- Une équipe dynamique et soudée créant un cadre de travail très agréable.
- Une organisation commerciale et technique soudée.
- Une société où l'employé et le client sont au cœur de toutes les attentions.
- Un groupe leader dont le siège au Luxembourg facilite l'adéquation entre organisation, solutions et attentes du marché.